

# TEAM BUILDING

CONSTRUCCIÓN DE EQUIPOS DE ALTO POTENCIAL

LIVE

FECHA DE INICIO

21 DE OCTUBRE  
2021

EXECUTIVE  
TRAINING

## FECHAS

21, 22, 26 Y 28 DE OCTUBRE 2021

## TEMÁTICA

La madurez de un equipo y su capacidad de entregar valor de manera continua requieren de una constante construcción y desarrollo. El líder se transformará en la piedra angular del desarrollo de su equipo y para esto necesitará contar con el conocimiento y las herramientas que le permitan diagnosticar eficazmente los estadios de madurez en su equipo, identificar potenciales riesgos y qué herramientas paliarán puntos de dolor. Asimismo, adquirir la capacidad de acompañar el crecimiento de su equipo y nutrirlo de acuerdo a las necesidades de las personas y el trabajo a realizar.

Para lograr sus objetivos, los líderes deben ser capaces de diagnosticar correctamente los momentos de su equipo e implementar herramientas que fomenten su desarrollo, hasta convertir el potencial de su equipo en una realidad diaria.

En este programa aprenderás los fundamentos de la construcción y desarrollo de equipos maduros y qué herramientas puedes utilizar para acompañar a tus equipos a alcanzar madurez, incorporar transparencia, resolver conflictos y lograr un desarrollo sostenido que impulse su entrega de valor.

## DIRIGIDO A

Líderes, managers, supervisores, jefe, encargados de áreas, mentores, con equipos a cargo. Áreas comerciales, de ventas, recursos humanos, comunicaciones.

## OBJETIVOS

- Incorporar el marco teórico necesario para diagnosticar eficazmente el proceso de creación, desarrollo y madurez de un equipo de trabajo.
- Aprender herramientas y marcos de trabajo, que acompañen desde la práctica el conocimiento teórico obtenido.
- Incorporar nuevas herramientas para implementar en lo inmediato en su equipo de trabajo.
- Ganar capacidad de diagnosticar y gestionar eficazmente el ciclo de vida de su equipo de trabajo, revelando su máximo potencial y haciendo más felices a las personas.



CERTIFICADO EMITIDO POR  
SEMINARIUM INTERNACIONAL

# PROGRAMA

## DURACIÓN DEL PROGRAMA: 12 HORAS

### 4 SESIONES: 2 MÓDULOS DE 90 MINUTOS POR SESIÓN

<p><b>SESIÓN 1</b></p> <p>JUEVES 21 DE OCTUBRE</p>	<p><b>¿QUÉ ES TEAM BUILDING?</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• La necesidad de desarrollar a tu equipo de trabajo</li> <li>• Riesgos de no contar con espacios de Team Building.</li> <li>• La importancia de la transparencia y la comunicación efectiva</li> <li>• Actividad: Team Canvas.</li> </ul>
<p><b>SESIÓN 2</b></p> <p>VIERNES 22 DE OCTUBRE</p>	<p><b>EL MODELO DE TUCKMAN: ENTENDIENDO EL CICLO DE VIDA DE UN EQUIPO</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Etapas de madurez de un equipo, sus características y riesgos asociados.</li> <li>• El rol del líder en cada una de las etapas</li> <li>• Definición de las necesidades del equipo.</li> <li>• Qué debe ocurrir en cada etapa y qué NO debe ocurrir</li> <li>• Actividad: ¿Dónde se encuentra tu equipo hoy?</li> </ul>
<p><b>SESIÓN 3</b></p> <p>MARTES 26 DE OCTUBRE</p>	<p><b>TEAM BUILDING &amp; TEAM GROWING</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Cómo pasamos de <i>Team Builders</i> a <i>Team Developers</i></li> <li>• Tipos de actividades de Team Building, interpretaciones y marcos de utilización.</li> <li>• Trabajando la motivación, la delegación y el empoderamiento.</li> <li>• Actividad: Identificar e implementar alguna de las herramientas aprendidas durante el programa en el equipo de trabajo.</li> </ul>
<p><b>SESIÓN 4</b></p> <p>JUEVES 28 DE OCTUBRE</p>	<p><b>CONCLUSIONES FINALES - PRESENTACIÓN DE CASOS- CIERRE DEL PROGRAMA</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Presentación de los casos de trabajo individuales/ grupales</li> <li>• Espacio de feedback y oportunidades de mejora de los casos presentados</li> <li>• Definición de compromisos y próximos pasos</li> </ul>

## HORARIOS

	GUA   HON GTM-6	COL   PER   MEX GTM-5	BOL   RRDD GTM-4	CHI   ARG GTM-3
<b>MÓDULO 1</b>	7:30 - 9:00	8:30 - 10:00	9:30 - 11:00	10:30 - 12:00
<b>BREAK</b>	9:00 - 9:30	10:00 - 10:30	11:00 - 11:30	12:00 - 12:30
<b>MÓDULO 2</b>	9:30 - 11:00	10:30 - 12:00	11:30 - 13:00	12:30 - 14:00



# María Victoria Landerreche

FACILITADORA

## ESPECIALIDADES

- María Victoria es Executive Coach internacional, con postgrado en Liderazgo Ejecutivo en la Universidad de Oxford. Tiene más de 10 años de experiencia en compañías de todo el mundo acompañando líderes, equipos y organizaciones en su desarrollo y Transformación.
- Ha trabajado con empresas como IBM, Deloitte, Kimberly Clark, BBVA, Bridgestone- Firestone y startups digitales de todo el mundo.
- Cuenta con certificaciones internacionales en liderazgo, agilidad, Management 3.0 y coaching.



## **PROGRAMAS IN - COMPANY**

### **OFRECEMOS ESTE CURSO CERRADO PARA TU EQUIPO.**

Nuestros programas In-Company se adaptan a las necesidades de desarrollo de personas y equipos pertenecientes a todas las áreas funcionales de la organización.

Nuestra amplia red de consultores y speakers nos permite diseñar programas flexibles, en formato 100% online, de acuerdo a las necesidades e intereses particulares de cada organización e industria.

*Desarrollemos en conjunto los mejores programas  
para ti y tu empresa.*

## INFORMACIÓN GENERAL

### SESIONES

SESIÓN 1: JUEVES 21 DE OCTUBRE  
SESIÓN 2: VIERNES 22 DE OCTUBRE  
SESIÓN 3: MARTES 26 DE OCTUBRE  
SESIÓN 4: JUEVES 28 DE OCTUBRE

### VALORES

### PRECIO

USD \$450\* PASE  
INDIVIDUAL

USD \$390\* GRUPO  
(Mínimo 3 personas)

\* PRECIOS INDIVIDUALES MOSTRADOS SIN IVA\*  
CONSULTA A TU EJECUTIVA/O DE VENTAS POR VALORES EN TU MONEDA LOCAL  
Y BENEFICIOS PARA GRUPOS DE MÁS DE 6 PERSONAS

CORPORATE SPONSOR:



Optimiza el rendimiento de tus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa.

#### CHILE



#### COLOMBIA



#### MÉXICO



#### OTROS PAÍSES

