



EXECUTIVE
TRAINING

LEAN THINKING

Mejora tus procesos organizacionales en tiempos complejos

4 SESIONES

1ª SESIÓN: MARTES 03 NOVIEMBRE

2ª SESIÓN: MIÉRCOLES 04 NOVIEMBRE

3ª SESIÓN: MARTES 10 NOVIEMBRE

4ª SESIÓN: MIÉRCOLES 11 NOVIEMBRE



TEMÁTICA

Hoy es el momento preciso para alcanzar la excelencia operacional ya que las empresas se han visto más presionadas por mejorar sus procesos, ya sea por aumento de demanda, por disminución del personal, o por cambio de herramientas, entre otros escenarios.

Lean Thinking permite ver despilfarros donde otras organizaciones no lo ven y crear valor generando ventajas competitivas sustentables. La base del pensamiento lean es medir y obtener datos de forma continua para eliminar o corregir aquellas tareas y procesos que no aportan valor al producto o al cliente final y potenciar aquello que sí aporta valor; todo esto con foco en la mejora continua. Este programa derriba los paradigmas que muchas veces dificultan el cambio cultural en la aplicación del Lean Thinking.

Actualmente, la aplicación del Lean se expande a todo tipo de procesos, no solamente productivos sino de negocios y administrativos. La aplicación del Lean Office permite expandir su aplicación a todo tipo de industrias incluyendo las de servicios tales como salud, banca, aerolíneas, servicios públicos, etc.

DIRIGIDO A

- Equipos comerciales.
- Equipos de operaciones y logística.
- Áreas de calidad y procesos.
- Áreas de desarrollo y planificación.

BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Comprender los fundamentos lean, cómo gestionar el cambio cultural y definir e implementar de forma sostenible un sistema de mejora continua, basado en los principios del Lean Kaizen.
- Reconocer la importancia que la aplicación de la filosofía Lean tiene en el desarrollo de la organización.
- Conocer en profundidad los conceptos y herramientas que la filosofía Lean ofrece, con el fin de que posteriormente puedan ser aplicadas en la organización.
- Descubrir qué actividades no añaden valor en su organización.
- Adquirir la capacidad de diseñar los procesos en función del cliente.
- Permitir establecer sistemas de mejora continua.



CERTIFICADO
EMITIDO POR SEMINARIUM



PROGRAMA

LEAN THINKING

DURACIÓN DE CADA MÓDULO: 90 MINUTOS

SESIÓN 1 MARTES 03 DE NOVIEMBRE		
MÓDULO 1	INTRODUCCIÓN AL LEAN MANAGEMENT	<ul style="list-style-type: none">• Evolución histórica.• Nuevo entorno post-industrial.• Terminología y conceptos básicos del Lean.• TPS.
MÓDULO 2	EL ENTORNO JIT (PARTE 1)	<ul style="list-style-type: none">• Lean Thinking. MUDAS.• Principios.• Push / Pull.
SESIÓN 2 MIÉRCOLES 04 DE NOVIEMBRE		
MÓDULO 3	EL ENTORNO JIT (PARTE 2)	<ul style="list-style-type: none">• Gestión de Inventarios.• Metas para eliminar desperdicios.• Elementos y requisitos del JIT.• Taller.
MÓDULO 4	GEMBA KAIZEN (PARTE 1)	<ul style="list-style-type: none">• Kaizen.• Trilogía calidad.• Ciclo PDCA.
SESIÓN 3 MARTES 10 DE NOVIEMBRE		
MÓDULO 5	GEMBA KAIZEN (PARTE 2)	<ul style="list-style-type: none">• Bases del 6 sigma. DMAIC.
MÓDULO 6	HERRAMIENTAS DEL LEAN (PARTE 1)	<ul style="list-style-type: none">• 5S.
SESIÓN 4 MIÉRCOLES 11 DE NOVIEMBRE		
MÓDULO 7	HERRAMIENTAS DEL LEAN (PARTE 2)	<ul style="list-style-type: none">• SMED.
MÓDULO 8	EXCELENCIA OPERACIONAL	<ul style="list-style-type: none">• Estudio de Casos.

PROFESOR

EDWARD JOHNS



- Ingeniero civil industrial, Universidad Técnica Federico Santa María, Chile.
- Máster of science "Integrated Management System", University of Birmingham, Inglaterra.
- Diploma en "Advanced Total Quality Management", Estocolmo, Suecia.
- Consultor sénior internacional.
- Co-autor manual de Gestión de Activos y Mantenimiento.
- Socio-Director y cofundador de la empresa de TI Inducom Chile.
- 20 años de experiencia en el ámbito de la gestión de flotas.
- Director académico de la academia de ciencias aeronáuticas LAN UTFSM.
- Director del Magíster en Gestión de Activos MGA | UTFSM.
- Director del campus Vitacura de la UTFSM.



LIBRO

Manual de gestión de activos de mantenimiento.

El profesor Edward Johns colaboró en el capítulo 7 del libro.

El capítulo trata sobre cómo se debe llevar a cabo el mejoramiento continuo en los procesos de mantención de los activos de una organización.

ESTE PROGRAMA HA SIDO RECOMENDADO POR EL 97% DE LOS PARTICIPANTES

TESTIMONIOS

Programa ágil y práctico. - **Abastible**

Programa práctico, simple y fácil de interiorizar. ¡Felicitaciones al profesor! - **Banco Falabella.**

Útil para cualquier tipo de empresa y/o proceso. - **Minera Los Pelambres**



EXECUTIVE TRAINING

Nuestros programas Executive Training se adaptan a las necesidades de desarrollo de personas y equipos pertenecientes a todas las áreas funcionales de la organización.

Nuestra amplia red de consultores y speakers locales e internacionales nos permite diseñar programas flexibles, en formato 100% online, de acuerdo a las necesidades e intereses particulares de cada organización e industria.

CONOCE NUESTROS 3 FORMATOS:



**PROGRAMAS DE ENTRENAMIENTO
100% LIVE-STREAMING**



**COACHING
EJECUTIVO**



**DISEÑO INSTRUCCIONAL
DE PROGRAMAS ONLINE**

*Desarrollemos en conjunto los mejores
programas para ti y tu empresa*

INFORMACIÓN GENERAL

VALORES*		SESIONES / FECHAS
Preventa USD 405* Pase Individual	Precio lista USD 430* Pase Individual	1° Sesión Martes 03 de Noviembre 2° Sesión Miércoles 04 de Noviembre 3° Sesión Martes 10 de Noviembre 4° Sesión Miércoles 11 de Noviembre
USD 360* 3 a 5 personas (valor individual)	USD 380* 3 a 5 personas (valor individual)	

* Precio por persona / Precios más IVA en los países que aplique este concepto



Medios de Pago



CONVIERTE A TU EQUIPO DE TRABAJO EN UN **HIGH PERFORMANCE TEAM**



Optimiza el rendimiento de tus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre tus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.

Empresas que apoyan el desarrollo ejecutivo en Colombia



Seminarium Chile



ventas@seminarium.com

Seminarium Colombia



seminarium@seminarium.com.co

Seminarium Internacional



internacional@seminarium.com