



EXECUTIVE
TRAINING

LIDERAZGO & INFLUENCIA POSITIVA

Inteligencia Emocional, Neurocomunicación, Autoconocimiento, Aprendizaje

12 - 13 MAYO | CHILE

TEMÁTICA

En la actualidad se necesitan **LÍDERES** con **flexibilidad, propósito, equilibrio, visión y capacidad de inspirar** a otros.

Liderar es influir, y la influencia es un proceso de comunicación estratégica que comprende, desde atención enfocada e inteligencia emocional, hasta técnicas de comunicación verbal y no verbal.

Las personas influyen de manera consciente e inconsciente, creando un circuito neurofisiológico que moviliza sensaciones, percepciones, pensamientos, emociones y comportamientos en los destinatarios. El líder debe conocer cómo es percibido por sus colaboradores y de qué forma está impactando. Esto lo ayudará a comprender cómo lograr las respuestas esperadas, los cambios en el comportamiento y las acciones deseadas en cada persona.

Este programa ofrece un espacio para ejercitar y potenciar las habilidades de inteligencia emocional y neurocomunicación a través de un modelo innovador de liderazgo basado en valores y propósitos, estableciendo la diferencia entre un jefe y un líder, el desarrollo de metacompetencias, competencias, comportamientos, valores, fortalezas y virtudes del líder alineado con el perfil corporativo.

Utiliza su capacidad de influencia estratégica y no su autoridad

En medio de la complejidad, tiene la capacidad interior para avanzar, innovar y crecer



Participa en la construcción de una cultura fuerte y saludable

Tiene visión de futuro, es íntegro, humilde y aporta para que la comunicación fluya

DIRIGIDO A

Todo profesional que tenga equipos de trabajo o personas a su cargo.

BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Conozca e implemente un nuevo enfoque de la psicología con respecto al liderazgo.
- Analice el impacto favorable en la productividad de su equipo y en la rentabilidad de su empresa a partir del líder positivo.
- En lo personal, realice un análisis de su estilo de liderazgo basado en sus fortalezas y valores, y aprenda a ejercitar habilidades y técnicas que lo ayudarán a influir estratégica y positivamente.

LIDERAZGO & INFLUENCIA POSITIVA

DÍA 1		MARTES 12 DE MAYO	DÍA 2		MIÉRCOLES 13 DE MAYO
8:30 A 9:00	REGISTRO		8:30 A 9:00	REGISTRO	
SESIÓN 1 9:00 A 11:00	LIDERAZGO POSITIVO <ul style="list-style-type: none"> Concepto y características del liderazgo positivo: jefe vs líder. Impacto del líder en el colaborador, el bienestar y la cultura organizacional. Dinámica: Las 24 fortalezas personales de la Upenn. 		SESIÓN 5 9:00 A 11:00	NEUROCOMUNICACIÓN <ul style="list-style-type: none"> El proceso comunicacional desde el enfoque de las neurociencias. Comunicación verbal y palabras clave. Técnicas de comunicación verbal y audio comunicacional. Dinámica: Ejercicios individuales. 	
11:00 A 11:20		COFFEE & NETWORKING BREAK			
SESIÓN 2 11:20 A 13:00	INFLUENCIA ESTRATÉGICA <ul style="list-style-type: none"> 10 metacompetencias del liderazgo positivo. Influencia estratégica. Proceso y metodología para influir desde el enfoque de las neurociencias (percepción, pensamiento, emoción y comportamiento). 		SESIÓN 6 11:20 A 13:00	COMUNICACIÓN NO VERBAL <ul style="list-style-type: none"> Lenguaje corporal estratégico. Técnicas de PNL. Rapport, acompañamiento y empatía. Dinámica: Ejercicios individuales. 	
13:00 A 14:10		NETWORKING LUNCH			
SESIÓN 3 14:10 A 15:45	INTELIGENCIA EMOCIONAL <ul style="list-style-type: none"> Emociones y tipología emocional. Inteligencia emocional. Control del enojo propio y de otros. Técnicas de autoregulación emocional. Dinámica: Técnica de <i>mindfulness</i>. 		SESIÓN 7 14:10 A 15:45	ROLE PLAYING & FILMACIÓN DE CASOS <ul style="list-style-type: none"> Aplicación de los conocimientos y técnicas aprendidas. Producción de <i>role playing</i> y filmación por grupos. Dinámica: <i>Role playing</i> grupal con aplicación de técnicas y filmación de ejercicios. 	
15:45 A 16:00		COFFEE & NETWORKING BREAK			
SESIÓN 4 16:00 A 17:30	IDENTIDAD EMOCIONAL <ul style="list-style-type: none"> Modelo de empatía. Identificación de las emociones en el rostro. Modelo de las 7 emociones básicas y microexpresiones del rostro. Dinámica: Simulador de microexpresiones. 		SESIÓN 8 16:00 A 17:30	INFLUENCIA POSITIVA <ul style="list-style-type: none"> Trabajo con los videos grupales realizados. Rescate conceptual y ajuste de técnicas. Claves de la influencia positiva. 	

PROFESOR

JUAN PABLO BARBOZA

- Consultor, capacitador y speaker internacional en temas de marketing, comunicación y desarrollo organizacional.
- Director de IBO Instituto de Bienestar Organizacional.
- Director del programa excelencia en servicios, programas de liderazgo y bienestar organizacional del Hospital Nacional de Panamá.
- Coach de liderazgo y servicio en Burger King.



FORMACIÓN:

- Executive M.B.A. de la Universidad Francisco de Vitoria (España)
- Máster en Dirección de Empresas de la Universidad Católica de Córdoba (Argentina).
- Máster en Comunicación Corporativa de la Universidad Juan Agustín Maza (Argentina).
- Licenciado en Comunicación Social. Periodista y publicista.
- Certificado en PNL con American Union of NLP.

Testimonios

"Excelente herramienta para el desarrollo personal y profesional."

Canal 13

"Conocimiento sólido y experiencia en los temas tratados".

Empresa Portuaria Valparaíso

"Completo, dinámico y buen trabajo del coach."

CDF

"Contenido aplicable a diferentes casos reales de relaciones personales y profesionales."

Minera Antucoya



CERTIFICADO
EMITIDO POR SEMINARIUM

LOS EXECUTIVE & IN COMPANY TRAININGS OFRECEN UNA METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE INTRODUCTORIA, DINÁMICA Y PRÁCTICA. ENTREGAN TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS DE APLICABILIDAD INMEDIATA PARA UNA MEJORA CONTINUA EN TU EMPRESA.

Inspiring Your Full Potential



PROGRAMAS IN-COMPANY

Nuestros programas **In-Company** se adaptan a las necesidades de desarrollo de personas y equipos pertenecientes a todas las áreas funcionales de la organización.

Nuestra amplia red de consultores y speakers locales e internacionales nos permite diseñar programas flexibles, en formato presencial, blended y online, de acuerdo a las necesidades e intereses particulares de cada organización e industria.

CONOCE NUESTROS 3 FORMATOS:



**PROGRAMAS DE ENTRENAMIENTO
PRESENCIALES, BLENDED Y ONLINE**



**COACHING
EJECUTIVO**



**DISEÑO INSTRUCCIONAL
DE PROGRAMAS ONLINE**

*Desarrollemos en conjunto los mejores
programas para ti y tu empresa.*

INFORMACIÓN GENERAL

12 - 13 | MAYO | 2020



PLAZA EL BOSQUE, NUEVA LAS CONDES
Av. Manquehue Norte 656, Las Condes, Santiago



ESTACIONAMIENTO LIBERADO
Sujeto a disponibilidad del hotel



VALOR INDIVIDUAL



24 UF

GRUPO CORPORATIVO

3 a 5 Ejecutivos



21,6 UF*

MESA CORPORATIVA

6 a más Ejecutivos



CONSULTE POR VALORES PREFERENCIALES

*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training, en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.

CONVIERTE A TU EQUIPO DE TRABAJO EN UN **HIGH PERFORMANCE TEAM**



Optimiza el rendimiento de tus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre tus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.

APOYAN:



2 días de *networking* con ejecutivos del más alto nivel.



www.seminarium.com



[/seminariumchile](https://www.facebook.com/seminariumchile)



[/seminariumchile](https://www.linkedin.com/company/seminariumchile)



[@seminariumchile](https://twitter.com/seminariumchile)