

OPEN
TRAINING

LIDERAZGO POSITIVO & INFLUENCIA ESTRATÉGICA

1/2 | JULIO
CHILE

TEMÁTICA

En la actualidad se necesitan líderes con flexibilidad, propósito, equilibrio, visión y capacidad de inspirar a otros. Liderar es influir, y la influencia es un proceso de comunicación estratégica que comprende desde atención enfocada e inteligencia emocional hasta técnicas de comunicación verbal y no verbal. Las personas influyen de manera consciente e inconsciente, creando un circuito neurofisiológico que moviliza sensaciones, percepciones, pensamientos, emociones y comportamientos en los destinatarios. El líder debe conocer cómo es percibido por sus colaboradores y de qué forma está impactando. Esto lo ayudará a comprender cómo lograr las respuestas esperadas, los cambios en el comportamiento y las acciones deseadas en cada persona. Este programa ofrece un espacio para ejercitar y potenciar las habilidades de inteligencia emocional y neurocomunicación a través de un modelo innovador de liderazgo basado en valores y propósitos, estableciendo la diferencia entre un jefe y un líder, el desarrollo de metacompetencias, competencias, comportamientos, valores, fortalezas y virtudes del líder alineado con el perfil corporativo.



DIRIGIDO A

Todo profesional que tenga equipos de trabajo o personas a su cargo.

BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Conozca e implemente un nuevo enfoque de la psicología con respecto al liderazgo.
- Analice el impacto favorable en la productividad de su equipo y en la rentabilidad de su empresa a partir del líder positivo.
- En lo personal, realice un análisis de su estilo de liderazgo basado en sus fortalezas y valores, y aprenda a ejercitar habilidades y técnicas que lo ayudarán a influir estratégica y positivamente.



CERTIFICADO
EMITIDO POR SEMINARIUM

PROGRAMA

LIDERAZGO POSITIVO & INFLUENCIA ESTRATÉGICA

DÍA 1		DÍA 2	
LUNES 1 DE JULIO		MARTES 2 DE JULIO	
8:30 A 9:00	REGISTRO	8:30 A 9:00	REGISTRO
SESIÓN 1 9:00 A 11:00	LIDERAZGO POSITIVO - Concepto y características del liderazgo positivo: jefe versus líder - Impacto del líder en el colaborador, el bienestar y la cultura organizacional. - Dinámica: Las 24 fortalezas personales de la Upenn.	SESIÓN 5 9:00 A 11:00	NEUROCOMUNICACIÓN - El proceso comunicacional desde el enfoque de las neurociencias. - Comunicación verbal y palabras claves. - Técnicas de comunicación verbal y audio comunicacional. - Dinámica: ejercicios individuales.
11:00 A 11:20 COFFEE & NETWORKING BREAK			
SESIÓN 2 11:20 A 13:00	METACOMPETENCIAS DEL LIDERAZGO POSITIVO: INFLUENCIA ESTRATÉGICA 10 metacompetencias del liderazgo positivo. - Influencia estratégica. - Proceso y metodología para influir desde el enfoque de las neurociencias (Percepción, pensamiento, emoción y comportamiento).	SESIÓN 6 11:20 A 13:00	COMUNICACIÓN NO VERBAL Y PNL - Lenguaje corporal estratégico. - Técnicas de PNL. Rapport, acompañamiento y empatía. - Dinámica: ejercicios individuales.
13:00 A 14:10 NETWORKING LUNCH			
SESIÓN 3 14:10 A 15:45	INTELIGENCIA EMOCIONAL PARA EL LÍDER POSITIVO - Emociones y tipología emocional. Inteligencia emocional. - Control del enojo propio y de otros. - Técnicas de autoregulación emocional. - Dinámica: Técnica de <i>mindfulness</i>.	SESIÓN 7 14:10 A 15:45	ROLE PLAYING & FILMACIÓN DE CASOS - Aplicación de los conocimientos y técnicas aprendidas. - Producción de role playing y filmación por grupos. - Dinámica: <i>Role playing</i> grupal con aplicación de técnicas y filmación de ejercicios.
15:45 A 16:00 COFFEE & NETWORKING BREAK			
SESIÓN 4 16:00 A 17:30	IDENTIDAD EMOCIONAL - Modelo de empatía. - Identificación de las emociones en el rostro. - Modelo de las 7 emociones básicas y microexpresiones del rostro. - Dinámica: Simulador de microexpresiones.	SESIÓN 8 16:00 A 17:30	INFLUENCIA POSITIVA - Trabajo con los videos grupales realizados. - Rescate conceptual y ajuste de técnicas. - Claves de la influencia positiva.

DOCENTE

JUAN PABLO BARBOZA



- Consultor, capacitador y speaker internacional en temas de marketing, comunicación y desarrollo organizacional.
- Director de IBO Instituto de Bienestar Organizacional.
- Director del programa excelencia en servicios, programas de liderazgo y bienestar organizacional del Hospital Nacional de Panamá.
- Coach de liderazgo y servicio en Burger King.

FORMACIÓN:

- Executive M.B.A. de la Universidad Francisco de Vitoria (España)
- Máster en Dirección de Empresas de la Universidad Católica de Córdoba (Argentina).
- Máster en Comunicación Corporativa de la Universidad Juan Agustín Maza (Argentina).
- Licenciado en Comunicación Social. Periodista y publicista.
- Certificado en PNL con American Union of NLP.

LOS OPEN & IN COMPANY TRAININGS OFRECEN UNA METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE DINÁMICA Y PRÁCTICA. ENTREGAN TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS DE APLICABILIDAD INMEDIATA PARA UNA MEJORA CONTINUA EN SU EMPRESA.



**PROCESO PERSONALIZADO
DE IMPLEMENTACIÓN**

Seminarium ofrece un proceso de acompañamiento de coaching a los participantes de nuestros programas para asegurar la implementación y aplicación de los conceptos aprendidos en clase. Trabajamos con Coaches Ejecutivos Certificados, con entrenamiento específico en el desarrollo de competencias profesionales y con conocimiento del material académico presentado en el curso.

Más información: Joanna Danger | jdanger@seminarium.com



PROGRAMAS IN - COMPANY

Este programa puede ser realizado en su empresa como **programa cerrado, personalizado y pensado especialmente para cubrir las necesidades de su equipo.**

Este programa es parte de la línea **In Company** de **Seminarium**. Conozca las demás alternativas para desarrollar las habilidades de cada área de su empresa ajustado al contexto y necesidades de su compañía.



ÁREA RECURSOS HUMANOS

Lidere de manera efectiva a su equipo de trabajo, incluyendo la inteligencia emocional y creando un sistema de mejora continua.

- Chip Generacional
- Bienestar Organizacional
- Certificación Internacional en Líder Coach



ÁREA MARKETING Y VENTAS

Amplíe sus puntos de contacto y potencie sus canales de ventas mediante nuevas técnicas, herramientas y tendencias.

- Marketing Digital
- Social Media Marketing
- Inbound Marketing



ÁREA HABILIDADES TRANSVERSALES

Transmita y desarrolle habilidades blandas en su equipo de trabajo, aumentando la productividad y el logro de metas a través de un liderazgo positivo.

- Presentaciones Efectivas
- Habilidades de Negociación
- Liderazgo



ÁREA OPERACIONES Y TECNOLOGÍA

Descubra cómo optimizar la gestión de sus operaciones, crecer como empresa y reducir lo que no genera valor a través de nuevas tecnologías.

- Lean Thinking
- Asset Management Control
- Compras y Abastecimiento

INFORMACIÓN GENERAL

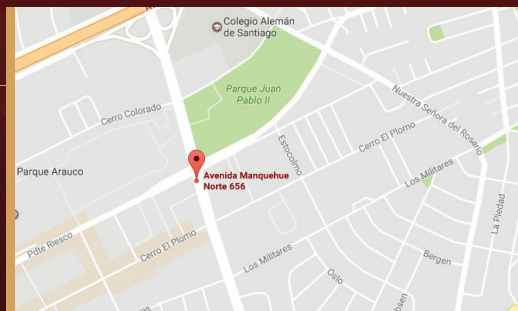
1 y 2 de Julio 2019



PLAZA EL BOSQUE, NUEVA LAS CONDES
Av. Manquehue Norte 656, Las Condes, Santiago



ESTACIONAMIENTO LIBERADO
Sujeto a disponibilidad del hotel



VALOR INDIVIDUAL



23,5 UF

GRUPO CORPORATIVO

3 a 5 Ejecutivos



21 UF*

MESA CORPORATIVA

6 a más Ejecutivos



CONSULTE POR VALORES
PREFERENCIALES

*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training, en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.

CONVIERTA SU EQUIPO DE TRABAJO EN UN HIGH PERFORMANCE TEAM



Optimize el rendimiento de sus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre sus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.

APOYAN:



2 días de *networking*
con ejecutivos del más
alto nivel.



www.seminarium.com



[/seminariumchile](https://www.facebook.com/seminariumchile)



[/seminariumchile](https://www.linkedin.com/company/seminariumchile)



[@seminariumchile](https://twitter.com/seminariumchile)