



**EXECUTIVE
TRAINING**

LEAN THINKING

MEJORE LA OPTIMIZACIÓN EN LOS PROCESOS

10 / 11 | DICIEMBRE
CHILE

TEMÁTICA

¡Siempre existe la posibilidad de hacer mejor las cosas!

¿Qué es Lean Thinking?

El pensamiento ajustado permite ver despilfarros donde otras organizaciones no lo ven y crear valor generando ventajas competitivas sustentables.

La base del pensamiento Lean es: medir y obtener datos de forma continua para eliminar o corregir aquellas tareas y procesos que no aportan valor al producto o al cliente final, potenciar aquello que si aporta valor, todo esto con el foco puesto en la mejora continua.

Por medio de este programa y su metodología (learning by doing), se pretenden derribar los paradigmas que muchas veces dificultan el cambio cultural en la aplicación del Lean Thinking. Hoy en día la aplicación del Lean se expande a todo tipo de procesos, no solamente productivos sino de negocios y administrativos. La aplicación del Lean Office permite expandir su aplicación a todo tipo de industrias incluyendo las de servicios tales como salud, banca, aerolíneas, servicios públicos, etc.

DIRIGIDO A

Equipos Comerciales | Equipos de Operaciones | Calidad y Procesos | Logística y Operaciones | Desarrollo y Planificación.

BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Reconocer la importancia que la aplicación de la filosofía Lean tiene en el desarrollo de la organización.
- Conocer en profundidad los conceptos y herramientas que la filosofía Lean ofrece, con el fin de que posteriormente puedan ser aplicadas en la organización.
- Descubrir qué actividades no añaden valor en su organización.
- Adquirir la capacidad de diseñar los procesos en función del cliente.
- Permitir establecer sistemas de mejora continua.
- Comprender los fundamentos del Lean, cómo gestionar el cambio cultural, definir e implementar de forma efectiva y sostenible un sistema de mejora continua, basado en los principios del Lean Kaizen.



CERTIFICADO
EMITIDO POR SEMINARIUM

DÍA 1

LUNES 10 | DICIEMBRE

DÍA 2

MARTES 11 | DICIEMBRE

8:30 A 9:00	REGISTRO	8:30 A 9:00	REGISTRO
SESIÓN 1 9:00 A 11:00	INTRODUCCIÓN AL LEAN MANAGEMENT <ul style="list-style-type: none"> • Evolución histórica. • Nuevo entorno post-industrial. • Terminología y conceptos básicos del Lean. TPS. 	SESIÓN 5 9:00 A 11:00	GEMBA KAIZEN (PARTE 2) <ul style="list-style-type: none"> • Bases del 6 sigma. DMAIC. • 5s.
11:00 A 11:20		COFFEE & NETWORKING BREAK	
SESIÓN 2 11:20 A 13:00	EL ENTORNO JIT (PARTE 1) <ul style="list-style-type: none"> • Lean Thinking. MUDAS. • Principios. • Push / Pull. 	SESIÓN 6 11:20 A 13:00	HERRAMIENTAS DEL LEAN (PARTE 1) <ul style="list-style-type: none"> • SMED. • VSM.
13:00 A 14:10		NETWORKING LUNCH	
SESIÓN 3 14:10 A 15:45	EL ENTORNO JIT (PARTE 2) <ul style="list-style-type: none"> • Gestión de Inventarios. • Metas para eliminar desperdicios. • Elementos y requisitos del JIT. • Taller. 	SESIÓN 7 14:10 A 15:45	HERRAMIENTAS DEL LEAN (PARTE 2) <ul style="list-style-type: none"> • VSM.
15:45 A 16:00		COFFEE & NETWORKING BREAK	
SESIÓN 4 16:00 A 17:30	GEMBA KAIZEN (PARTE 1) <ul style="list-style-type: none"> • Kaizen. • Trilogía Calidad. • Ciclo PDCA. 	SESIÓN 8 16:00 A 17:30	EXCELENCIA OPERACIONAL <ul style="list-style-type: none"> • Estudio de casos.

DOCENTE

EDWARD JOHNS

- Ingeniero civil industrial, Universidad Técnica Federico Santa María, Chile.
- Master of science “Integrated Management System”, University of Birmingham, Inglaterra.
- Diploma en “Advanced Total Quality Management”, Estocolmo, Suecia.
- Consultor sénior internacional.
- Co-autor *Manual de Gestión de Activos y Mantenimiento*.
- Socio-Director y cofundador de la empresa de TI Inducom Chile.
- 20 años de experiencia en el ámbito de la gestión de flotas.
- Director académico de la academia de Ciencias Aeronáuticas LAN UTFSM.
- Director del Magister en Gestión de Activos MGA | UTFSM
- Director del Campus Vitacura de la UTFSM



MANUAL DE GESTIÓN DE ACTIVOS DE MANTENIMIENTO

El Profesor Edward Johns colaboró en el capítulo 7 del libro.

El capítulo trata sobre cómo se debe llevar a cabo el mejoramiento continuo en los procesos de mantención de los activos de una organización.

LOS **EXECUTIVE TRAININGS** OFRECEN UNA METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE DINÁMICA Y PRÁCTICA. ENTREGAN TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS DE APLICABILIDAD INMEDIATA PARA UNA MEJORA CONTINUA EN SU EMPRESA.

WORLD · CLASS
EXECUTIVE EDUCATION



**PROGRAMAS
IN-COMPANY**

Nuestros In Company son programas cerrados personalizados pensados especialmente para cubrir las necesidades de su empresa y desarrollar todo el potencial de sus trabajadores. Estos programas pueden ser realizados en sus propias oficinas y dependencias o en alguno de nuestros hoteles asociados.



ÁREA RECURSOS HUMANOS

Lidere de manera efectiva a su equipo de trabajo, incluyendo la inteligencia emocional y creando un sistema de mejora continua.

- Chip Generacional
- Bienestar Organizacional
- Certificación Internacional en Líder Coach



ÁREA MARKETING Y VENTAS

Amplíe sus puntos de contacto y potencie sus canales de ventas mediante nuevas técnicas, herramientas y tendencias.

- Marketing Digital
- Social Media Marketing
- Inbound Marketing



ÁREA HABILIDADES TRANSVERSALES

Transmita y desarrolle habilidades blandas en su equipo de trabajo, aumentando la productividad y el logro de metas a través de un liderazgo positivo.

- Presentaciones Efectivas
- Habilidades de Negociación
- Liderazgo



ÁREA OPERACIONES Y TECNOLOGÍA

Descubra cómo optimizar la gestión de sus operaciones, crecer como empresa y reducir lo que no genera valor a través de nuevas tecnologías.

- Lean Thinking
- Asset Management Control
- Compras y Abastecimiento

DESARROLLEMOS EN CONJUNTO
LOS MEJORES PROGRAMAS PARA CADA ÁREA DE SU EMPRESA.

Contacto: Marcela Fuentes | mfuentes@seminarium.com

INFORMACIÓN GENERAL

10 - 11 DICIEMBRE 2018



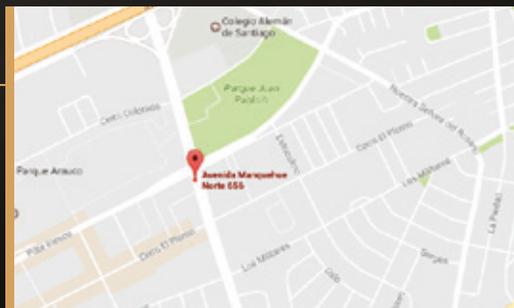
PLAZA EL BOSQUE, NUEVA LAS CONDES

Av. Manquehue Norte 656, Las Condes, Santiago



ESTACIONAMIENTO LIBERADO

Sujeto a disponibilidad del hotel



VALOR INDIVIDUAL



23 UF

GRUPO CORPORATIVO

3 a 5 Ejecutivos



21 UF*

MESA CORPORATIVA

6 a más Ejecutivos



CONSULTE POR VALORES
PREFERENCIALES

*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training, en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.

CONVIERTA SU EQUIPO DE TRABAJO EN UN HIGH PERFORMANCE TEAM

Optimize el rendimiento de sus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre sus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.



APOYAN:



www.seminarium.com



[/seminariumchile](https://www.facebook.com/seminariumchile)



[/seminariumchile](https://www.linkedin.com/company/seminariumchile)



[@seminariumchile](https://twitter.com/seminariumchile)

www.seminarium.com · ventas@seminarium.com · (562) 2430 6894