

EXECUTIVE
TRAINING

CERTIFICACIÓN INTERNACIONAL LÍDER COACH

POTENCIE SU TRABAJO Y EL DESEMPEÑO DE LOS EQUIPOS QUE LIDERA

3 / 4 | DICIEMBRE
CHILE

TEMÁTICA

Participe del programa de Líder Coach más completo de Latinoamérica, reconociendo las herramientas del coaching integrativo para que potencie su trabajo y el desempeño de los equipos que lidera.

Viva jornadas de aprendizaje, descubrimiento y desarrollo de competencias profesionales que le aportarán herramientas para su vida personal y su carrera profesional.

Genere redes de contacto, potencie sus habilidades profesionales y adquiera una noción de lo que son las 9 maestrías del coaching profesional.

Incorpore la metodología y herramientas propias del Coaching Integrativo, así como herramientas de gestión, que le permitirán apoyar a otros al logro planificado y satisfactorio de sus metas y objetivos.

Reconozca las herramientas del Coaching Integrativo al modelo de liderazgo de personas para obtener mejores resultados y potenciar mejores resultados de usted y el de su equipo.

DIRIGIDO A

Gerentes, ejecutivos y líderes de las organizaciones que buscan mejorar sus resultados y el de sus equipos | Profesionales que quieran desarrollar competencias de comunicación y liderazgo efectivo | Jefaturas con personas a su cargo que requieran promover mejores resultados, mejorar el clima laboral y aumentar de la productividad, entre otros.

BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Aprenda a diseñar y establecer metas estables, coherentes y desafiantes para alcanzar logros concretos.
- Identifique los recursos personales, potenciando conocimientos, experiencias y habilidades del coach para el logro de su objetivo y el de su empresa.
- Cree un escenario con más y mejores opciones para desarrollar su trabajo.
- Potencie su liderazgo, nivel de comunicación y proyección de imagen.



CERTIFICADO
EMITIDO POR SEMINARIUM

PROGRAMA

**EXECUTIVE
TRAINING**

DÍA 1 LUNES 3 | DICIEMBRE

DÍA 2 MARTES 4 | DICIEMBRE

8:30 A 9:00	REGISTRO	8:30 A 9:00	REGISTRO
SESIÓN 1 9:00 A 11:00	INTRODUCCIÓN AL COACHING <ul style="list-style-type: none">• Historia del coaching.• Modelos, tipos de coaching.• Usos del coaching.• Coaching y otras disciplinas.	SESIÓN 5 9:00 A 11:00	HERRAMIENTAS PARA EL LÍDER COACH <ul style="list-style-type: none">• Herramienta perfiles comportamentales.• Herramienta Diseño Competencias.
11:00 A 11:20	COFFEE & NETWORKING BREAK		
SESIÓN 2 11:20 A 13:00	COACHING APLICADO A EQUIPOS <ul style="list-style-type: none">• Coaching aplicado a los equipos de trabajo.• Dinámicas de equipos.	SESIÓN 6 11:20 A 13:00	HABILIDADES CLAVES DE COMUNICACIÓN <ul style="list-style-type: none">• Claves de la comunicación efectiva.• Persuasión y convicción.
13:00 A 14:10	NETWORKING LUNCH		
SESIÓN 3 14:10 A 15:45	FOCO SOLUCIÓN <ul style="list-style-type: none">• Foco solución.• Meta: Naturaleza y tipos de metas.• Rol del Líder Coach.<ul style="list-style-type: none">- Rol del Líder / Rol del coach / Rol del Líder Coach- Fases del Líder Coach- Habilidades del Líder Coach- Método desarrollo de liderazgo	SESIÓN 7 14:10 A 15:45	EXPLORACIÓN DE OPCIONES EN COACHING <ul style="list-style-type: none">• Opciones del líder, del entorno.• Definición de plan y tareas.• Planificación estratégica.
15:45 A 16:00	COFFEE & NETWORKING BREAK		
SESIÓN 4 16:00 A 17:30	LIDERAZGO EN LAS ORGANIZACIONES MODERNAS <ul style="list-style-type: none">• Liderazgo en la organización moderna.• Habilidades del liderazgo.• Teorías de liderazgo.• Comportamientos del líder.	SESIÓN 8 16:00 A 17:30	LOBBY Y NEGOCIACIÓN <ul style="list-style-type: none">• Gestión de lobby.• Modelo de negociación de Coaching Integrativo.

Programa sujeto a cambios

DOCENTE

ISAÍAS SHARON



- Director Ejecutivo de Smart Coach International Academy
- Psicólogo y Master Coach de P.C.A.
- Master en desarrollo organizacional y gestión estratégica de personas.
- Autor del modelo de coaching integrativo.
- Autor de variados libros y conferencista internacional.



EL SECRETO DE LAS METAS

Este libro entrega al lector las claves para comprender cómo diseñar metas de alto impacto, saber diferenciar entre los cuatro tipos de metas y sus cuatro naturalezas, para poder direccionar aquello que se desea conseguir de una manera clara y con mayor posibilidad a lograr lo que se desea. Este libro le ayuda a clarificar sus objetivos y diseñarlos de una manera poderosa para su vida personal y profesional.



MODELO DE COACHING INTEGRATIVO

Modelo de Coaching Integrativo es el libro fundamental de esta metodología de acompañamiento, donde se sientan las bases de su epistemología, enfoque y herramientas de aplicación. A partir de esta metodología se ha construido una escuela de coaching a nivel internacional, con un enfoque que actualmente se enseña y práctica en más de 15 países.



CLAVES PARA ENTENDER EL COACHING

Esta publicación ha sido pensada para que los lectores puedan comprender en qué consiste realmente el coaching y logren diferenciar esto de otras metodologías, como la capacitación, el entrenamiento, la psicoterapia o las charlas o ejercicios motivacionales. Ayuda a diferenciar entre lo que es y lo que no es, para ayudar a elegir de mejor manera, tanto a quienes desean estudiar y formarse en esta disciplina, como para quienes están buscando iniciar un proceso de coaching personal y no saben con quién realizarlo.

LOS **EXECUTIVE TRAININGS** OFRECEN UNA METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE DINÁMICA Y PRÁCTICA. ENTREGAN TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS DE APLICABILIDAD INMEDIATA PARA UNA MEJORA CONTINUA EN SU EMPRESA.

WORLD·CLASS
EXECUTIVE EDUCATION

INFORMACIÓN GENERAL

3 - 4 DICIEMBRE 2018



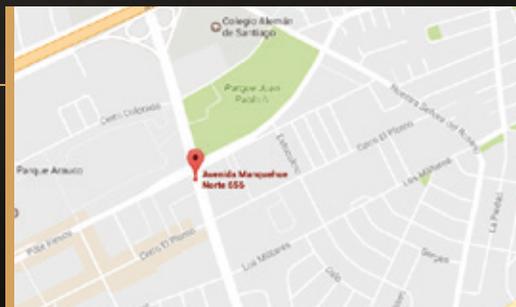
PLAZA EL BOSQUE, NUEVA LAS CONDES

Av. Manquehue Norte 656, Las Condes, Santiago



ESTACIONAMIENTO LIBERADO

Sujeto a disponibilidad del hotel



VALOR INDIVIDUAL



23 UF

GRUPO CORPORATIVO

3 a 5 Ejecutivos



21 UF*

MESA CORPORATIVA

6 a más Ejecutivos



CONSULTE POR VALORES PREFERENCIALES

*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training, en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.

CONVIERTA SU EQUIPO DE TRABAJO EN UN HIGH PERFORMANCE TEAM

Optimize el rendimiento de sus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre sus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.



APOYAN:



www.seminarium.com



[/seminariumchile](https://www.facebook.com/seminariumchile)



[/seminariumchile](https://www.linkedin.com/company/seminariumchile)



[@seminariumchile](https://twitter.com/seminariumchile)

www.seminarium.com · ventas@seminarium.com · (562) 2430 6894

PROGRAMAS IN - COMPANY

Nuestros In Company son programas cerrados personalizados pensados especialmente para cubrir las necesidades de su empresa y desarrollar todo el potencial de sus trabajadores. Estos programas pueden ser realizados en sus propias oficinas y dependencias o en alguno de nuestros hoteles asociados.



ÁREA RECURSOS HUMANOS

Lidere de manera efectiva a su equipo de trabajo, incluyendo la inteligencia emocional y creando un sistema de mejora continua.

- Chip Generacional
- Bienestar Organizacional
- Mentores Corporativos



ÁREA MARKETING Y VENTAS

Amplíe sus puntos de contacto y potencie sus canales de ventas mediante nuevas técnicas, herramientas y tendencias.

- Marketing Digital
- Social Media Marketing
- Inbound Marketing



ÁREA HABILIDADES TRANSVERSALES

Transmita y desarrolle habilidades blandas en su equipo de trabajo, aumentando la productividad y el logro de metas a través de un liderazgo positivo.

- Presentaciones Efectivas
- Habilidades de Negociación
 - Liderazgo



ÁREA OPERACIONES Y TECNOLOGÍA

Descubra cómo optimizar la gestión de sus operaciones, crecer como empresa y reducir lo que no genera valor a través de nuevas tecnologías.

- Lean Thinking
- Asset Management Control
- Compras y Abastecimiento

DESARROLLEMOS EN CONJUNTO
LOS MEJORES PROGRAMAS PARA CADA ÁREA DE SU EMPRESA.

Contacto: Marcela Fuentes | mfuentes@seminarium.com