



STRATEGIC NEGOTIATION PROGRAM

with Boston University

BOSTON
UNIVERSITY

Boston University School of Management
Executive Programs



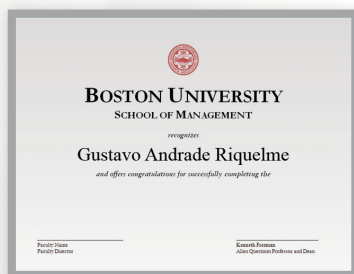
SNP es un Programa Internacional que se realiza una sola vez al año en The Ritz-Carlton Hotel Coconut Grove, Miami, Florida, EE. UU.



Desarrollado por Seminarium Internacional en conjunto con Boston University para ofrecer un programa único en contenidos, impartidos por un cuerpo académico de excelencia mundial.



Cuenta con traducción simultánea en inglés y español y material académico en ambos idiomas, para promover la interacción y participación de todos en su lengua nativa.



Los asistentes recibirán un certificado emitido por Boston University.

INMERSIÓN ACADÉMICA EXCLUSIVA PARA ALTOS EJECUTIVOS DE LATINOAMÉRICA

Los altos ejecutivos de hoy pasan una buena parte de su vida profesional dedicada a las negociaciones y saben que el punto de partida de cualquier negociación debe ser lo que está en juego. Por lo tanto, obtener y manejar técnicas para hacer intercambios mutuamente eficientes se hace crucial.

Boston University y Seminarium Internacional tienen el agrado de presentar el Strategic Negotiations Program (SNP), exclusivo programa diseñado especialmente para altos ejecutivos de Latinoamérica. SNP está estructurado para complementar, fortalecer y actualizar la experiencia profesional adquirida durante los años de práctica, presentando diferentes enfoques de negociación para resolver situaciones de conflicto de manera efectiva y creativa.

OBJETIVO GENERAL:

SNP ofrece una formación a través de la inmersión, dirigido por destacados profesores de Boston University, el programa mejorará la habilidad y sofisticación en las negociaciones, así como permitirá a los participantes descubrir cómo negociar mejor con sus inversionistas, clientes internos y externos, proveedores, jefes, otros actores que se presenten en la vida ejecutiva.

QUIÉNES DEBEN POSTULAR:

- Gerentes generales, directores y consultores.
- Gerentes y subgerentes que necesitan perfeccionar sus habilidades para resolver situaciones de conflicto efectiva y creativamente.
- Ejecutivos que deben negociar a diario y requieren herramientas y modelos para mejorar su desempeño.



BOSTON UNIVERSITY

Boston University es considerada una de las universidades más dinámicas del mundo. Cuenta con más de 4.000 profesores y 31.000 estudiantes, siendo una de las mayores universidades privadas en los Estados Unidos. Entre sus profesores y ex alumnos se encuentran seis ganadores del premio Nobel, 22 Pulitzer, y numerosos MacArthur y Guggenheim. La universidad ofrece licenciaturas, maestrías y doctorados, y dirige 75 programas de estudios en el extranjero en más de 20 países.

Sus ilustres pensadores, su excelencia en la enseñanza y su enfoque creativo e interdisciplinario para la solución de problemas, han convertido a esta universidad en una institución líder en el mundo en investigación innovadora.



El MBA ejecutivo de Boston University es N°1 en el estado de Nueva Inglaterra.
–Financial Times.



Boston University ocupa el lugar N°1 en Estados Unidos en el desarrollo de programas cerrados de educación ejecutiva. – Financial Times.

PROFESORES



William Kahn
Ph.D., Yale University

Destacado instructor de MBAs, Doctorados y programas para ejecutivos en Boston University y UC Berkeley, entre otras escuelas de negocio. Sus áreas de interés e investigación son: Administración del desempeño, negociación, cambio organizacional, dinámica de grupo y relaciones laborales.



Michelle Barton
Ph.D., University of Michigan

Michelle Barton es profesora de Comportamiento Organizacional en la Escuela de Administración de Boston University, donde enseña a ejecutivos y en los programas de MBAs. Su investigación considera cómo las personas y las organizaciones administran eventos dinámicos inciertos que se están desarrollando.

*Sujeto a cambios.