

NEGOTIATION ARTS

EL ARTE DE LA NEGOCIACIÓN



SEMINARIOS EJECUTIVOS

La negociación efectiva incluye el análisis y reconocimiento de estilos interpersonales propios y en los demás, para luego utilizar tácticas y estrategias que aseguren un buen acuerdo. El objetivo de este programa es desarrollar expertise en gestionar e implementar acuerdos de negocios a través de una amplia variedad de escenarios.

ANÁLISIS: Evaluación sistemática del contexto y de las propias tendencias y disposiciones personales.

RECONOCIMIENTO: Capacidad de reconocer rápidamente patrones, tanto específicos de la interacción de negociación como también dentro de uno mismo y de su interlocutor.

TÁCTICAS: Involucrarse y protegerse de los daños en la negociación distributiva e integrativa.

ESTRATEGIA: Planificación, reacción y aprendizaje, sistemático y dinámico, de cómo comprometerse en una negociación.

■ ESTE PROGRAMA ESTÁ DIRIGIDO A:

- Gerentes generales, directores, gerentes y subgerentes que deseen aumentar su capacidad personal y profesional para resolver situaciones de conflicto efectiva y creativamente.
- Ejecutivos que deban negociar a diario en su trabajo ya sea interna o externamente y se encuentren en la búsqueda de herramientas y modelos para mejorar su desempeño.

PROFESOR



PETER BOUMGARDEN

PH.D. EN COMPORTAMIENTO ORGANIZACIONAL,
WASHINGTON UNIVERSITY

- Profesor de WDI-University of Michigan, Washington University (St. Louis) y profesor asociado en Hope College en programas de estrategias de marketing, investigación organizacional, análisis cuantitativo del negocio, negociación y emprendimiento.
- Consultor tanto en el sector privado como público en temas de estrategia, liderazgo e innovación.

UNIVERSIDAD



WILLIAM DAVIDSON INSTITUTE UNIVERSITY OF MICHIGAN

Como parte de University of Michigan, WDI tiene como objetivo dar a conocer las últimas tendencias y teorías en gestión globalizada. Cuenta con una estructura única que integra investigación, compromiso educacional, colaboraciones en terreno y desarrollo de servicios de consultoría.

Desde 1992 ha sido líder en el entrenamiento ejecutivo y es la única institución dedicada completamente a la comprensión y difusión de los desafíos y oportunidades de las economías de mercado emergentes.