



RESILIENCIA ORGANIZACIONAL

CREANDO EQUIPOS FUERTES, FLEXIBLES,
ADAPTATIVOS Y EMPODERADOS

8 - 9 DE MAYO 2017
HOTEL FOUR POINTS BY SHERATON
BOGOTÁ - COLOMBIA

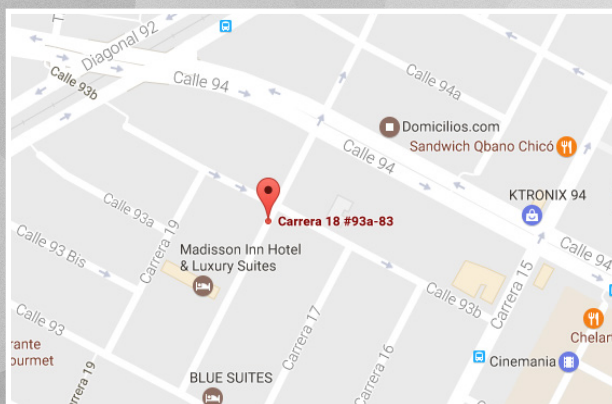
OPEN
TRAINING



RESILIENCIA ORGANIZACIONAL

ALCANZAR UNA MAYOR FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD EN TIEMPOS COMPLEJOS

Los Open Trainings ofrecen una metodología de aprendizaje dinámica y práctica. Entregan técnicas y herramientas de aplicabilidad inmediata para una mejora continua en tu empresa.



8 y 9 MAYO 2017



HOTEL FOUR POINTS BY SHERATON BOGOTÁ
Carrera 18 #93A - 83 Bogotá, Colombia



ESTACIONAMIENTO SIN COSTO

TEMÁTICA

40%
TEÓRICO

60%
PRÁCTICO

Actualmente el mundo del trabajo está en una crisis de sentido, las personas al interior de las empresas y organizaciones están con altos índices de estrés y desmotivación y, en muchas ocasiones, desconectadas de los grandes desafíos de sus instituciones. Creando equipos fuertes, flexibles, adaptativos y empoderados para así abordar con éxito los actuales requerimientos del mundo del trabajo; cómo co-construir instituciones con identidades resilientes que puedan desafiar los momentos adversos y, a la vez, emprender un vuelo mayor resignificando las crisis desde una conducta comprometida y apreciativa.

El objetivo de este programa es levantar una mirada sistémica sobre el cómo diseñar identidades (¿quién soy yo como organización?) cuidadas internamente, para de esta forma sostener los momentos difíciles del mundo del trabajo. Bajo este escenario surge el modelo MAR (Modelo de Acción Resiliente).

ÁREAS FUNCIONALES:



DIRIGIDO A:

Académicos | Consultores | Gerentes Generales | RR. HH. de Desarrollo Organizacional | Consultores | Psicólogos | Administradores | Ingenieros.

DOCENTE



FERNANDO VÉLIZ MONTERO

- Ph.D © en Comunicación, Doc. interuniversitario (Málaga, Sevilla, Cádiz y Huelva).
- Diploma de Estudios Avanzados (Ph.D) en Comunicación Organizacional (U. Málaga).
- Coach Ontológico, (certificado) The Newfield Network -International Coach Federation.
- Diploma de Formación Acción en Indagación Apreciativa (Universidad Adolfo Ibáñez).
- Diploma en Estudios de Audiencias (Pontificia Universidad Católica de Chile).
- Magister en Comunicación (Universidad Diego Portales).
- Periodista, Licenciado en Comunicación Social (U. de Artes y Ciencias Sociales).
- Comunicador Audiovisual (Instituto Profesional, ARCOS).
- Conferencista para Colombia, Bolivia, Paraguay, Ecuador, Perú, Argentina, Uruguay, Venezuela, Guatemala y Chile.



CERTIFICADO DE PARTICIPACIÓN
EMITIDO POR **SEMINARIUM**

PROGRAMA

DÍA 1 | LUNES 8 | MAYO

8:30 A 8:55 REGISTRO

SESIÓN 1

9:00 A 10:30

INCERTIDUMBRE Y RESILIENCIA ORGANIZACIONAL

- El origen del trabajo (Tripalium).

10:30 A 11:00

COFFEE & NETWORKING BREAK

SESIÓN 2

11:00 A 12:30

APRENDER PARA TRANSFORMAR

- Modelo de observador.
- Enemigos del aprendizaje y cambio.
- Creación de un nuevo conocimiento.

12:30 A 14:00

NETWORKING LUNCH

SESIÓN 3

14:00 A 17:30

COMUNICACIONES INTERNAS

- Pensar las comunicaciones internas.
- Anatomía de la acción (eficaz).
- Conversaciones conscientes.

DÍA 2 | MARTES 9 | MAYO

8:30 A 8:55 REGISTRO

SESIÓN 4

9:00 A 10:30

EMOCIONES Y MIRADA APRECIATIVA

- El poder de las emociones.
- El miedo como instancia de control.
- Indagación apreciativa.

10:30 A 11:00

COFFEE & NETWORKING BREAK

SESIÓN 5

11:00 A 12:30

LIDERAZGO COACH, EL NUEVO SENDERO

- Liderazgo coach, liderazgo coherente.
- Axiología, Ontología y Gnoseología.
- Liderazgo y primer plano comunicativo.

12:30 A 14:00



NETWORKING LUNCH

SESIÓN 6

14:00 A 16:30

PRÁCTICAS RESILIENTES

- Diversidad de casos resilientes.
- Modelo MAR y nuevos desafíos.
- Conclusiones finales.

	VALOR INDIVIDUAL 	GRUPO CORPORATIVO 3 a 5 Ejecutivos 
COMPRA ANTICIPADA antes de: 21 de Abril 2017	780	700
PRECIO DE LISTA	820	740

Estos precios no incluyen IVA. Valores en USD

*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.



Convierte tu equipo de trabajo en un High Performance Team

Optimiza el rendimiento de tus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre tus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.

INFÓRMATE DE LOS VALORES Y BENEFICIOS ESPECIALES PARA EQUIPOS DE 6 O MÁS EJECUTIVOS

**FOUR
POINTS**
BY SHERATON

Tarifa Preferencial Seminarium
Reservas : 618 - 6700
Mail: reservas@fourpointsbogota.com
Carrera 18 #93A - 83 Bogotá, Colombia

MEDIOS DE PAGO



WWW.SEMINARIUM.COM



[/SEMINARIUMCO](https://www.facebook.com/SEMINARIUMCO)



[/SEMINARIUM-COLOMBIA](https://www.linkedin.com/company/SEMINARIUM-COLOMBIA)



[@SEMINARIUMCO](https://twitter.com/SEMINARIUMCO)

PATROCINADORES



APOYAN



(+57) 3183726689



(571) 742 92 25 - 742 93 64



training@seminarium.com.co

Medios de Pago: Efectivo, tarjetas de crédito (Visa, Master Card, American Express).

Fuerza Mayor: Si por fuerza mayor este curso debiera suspenderse, Seminarium desarrollará un curso similar alternativo informándolo oportunamente.

Políticas y Condiciones de Pago: SEMINARIUM informa que no se hará reembolso de dinero por el pago de una actividad de capacitación que haya, en el formato Seminarios, Congresos, Open Trainings, si el asistente o los asistentes, no informa mínimo diez (10) días hábiles de antelación su inasistencia al mismo. El aviso deberá hacerlo por escrito mediante correo electrónico al asesor ejecutivo con quien realizó la inscripción. En caso que el plazo para notificar la inasistencia al evento haya vencido, se le cobrará parte del valor consignado por gastos administrativos (15% de la tarifa); el saldo restante (85% de la tarifa) se le cargará a favor, para redimir en cualquier otro evento en el que desee participar más adelante. Pero no se realizará ningún tipo de devolución de dinero pasada la fecha mencionada de 10 días hábiles para cada programa antes mencionado. En este caso, el asistente o los asistentes podrá cederle su cupo a otra persona, para lo cual debe enviar por correo electrónico una carta, autorizando a la persona que va a asistir, en dicho documento debe especificar nombre completo del nuevo asistente, número de cédula, dirección, teléfono de contacto y correo electrónico.

Pagos con tarjetas débito y crédito no aplica descuentos por pase corporativo, mesas corporativas, ni descuentos adicionales como el pronto pago.

PROGRAMAS IN-COMPANY

Te invitamos a formar a tus equipos con contenidos flexibles, adaptados a tus necesidades y la realidad del día a día de tu empresa.

Algunos de nuestros programas disponibles:

ÁREA MARKETING

- Marketing Digital
- Social Media
- Pitch: Presentaciones Efectivas
- Transformación Digital
- Cadena de Valor

ÁREA RECURSOS HUMANOS

- Bienestar Organizacional
- Gestión del Cambio
- Chip Generacional

ÁREA VENTAS

- Workshop en Ventas
- Resultados Extraordinarios
- Gestión Profesional de Ventas

**DESARROLLEMOS EN CONJUNTO
LOS MEJORES PROGRAMAS PARA CADA ÁREA DE TU EMPRESA.**



contáctanos
Fernando Bastán
fernando.bastan@seminarium.com.co