



SEMINARIUM®

EXECUTIVE  
TRAINING

# DESARROLLO DE MENTORES CORPORATIVOS

TRANSMITA EL KNOW HOW AL INTERIOR DE SU ORGANIZACIÓN

30 / 31 | JULIO  
CHILE

[WWW.SEMINARIUM.COM](http://WWW.SEMINARIUM.COM)

## TEMÁTICA

Imagine que el conocimiento de unos pocos fuera un bien común dentro de su organización. Ahora su empresa podrá conseguirlo por medio de un innovador programa, único en su tipo en América Latina: Desarrollo de Mentores Corporativos, que ha sido desarrollado por Smart Coach International Academy.

Forme a sus ejecutivos como Mentores Corporativos para que cuenten con las herramientas y competencias necesarias que les permitan transmitir conocimientos, desarrollar habilidades en sus entornos y potenciar el desarrollo sostenido de las personas y equipos al interior de las organizaciones, generando un valor único y multiplicador que apoyará la competitividad, innovación y aumento del desempeño a nivel organizacional.

Viva un programa del más alto nivel en formato 100% presencial y comience a obtener resultados extraordinarios.

## DIRIGIDO A

Equipos de R.R.H.H. | Jefes y subgerentes de áreas de capacitación.

## BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Desarrollar competencias claves como mentores y transmitir el conocimiento al interior de la organización.
- Acceso al círculo internacional de egresados de Smart Coach International Academy de manera ilimitada.



CERTIFICADO  
EMITIDO POR SEMINARIUM

DÍA 1

LUNES 30 | JULIO

DÍA 2

MARTES 31 | JULIO

8:30 A 9:00	REGISTRO	8:30 A 9:00	REGISTRO
<b>SESIÓN 1</b> 9:00 A 11:00	<b>INTRODUCCIÓN AL MENTORING</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Contexto histórico y fundamentos del coaching.</li> <li>Beneficios del mentoring - tipos de mentoring.</li> <li>Las preguntas del mentoring.</li> </ul>	<b>SESIÓN 5</b> 9:00 A 11:00	<b>DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MENTORING</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Perfiles comportamentales D.I.S.C.</li> </ul>
11:00 A 11:30		COFFEE & NETWORKING BREAK	
<b>SESIÓN 2</b> 11:30 A 13:00	<b>GENERACIÓN DE CONFIANZA</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Percepción humana y comunicación.</li> <li>Gestión de contrucciones lingüísticas para la relación de confianza.</li> </ul>	<b>SESIÓN 6</b> 11:30 A 13:00	<b>RETROALIMENTACIÓN EN EL PROCESO DE MENTORING</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Métodos de retroalimentación efectiva en mentoring.</li> <li>Modelos estilos de comportamiento.</li> </ul>
13:00 A 14:00		NETWORKING LUNCH	
<b>SESIÓN 3</b> 14:00 A 15:45	<b>GESTIÓN DE OBJETIVOS DE MENTORING</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Tipos de objetivos del mentoring.</li> <li>Definición de objetivos con el mentor y mentee.</li> </ul>	<b>SESIÓN 7</b> 14:00 A 15:45	<b>PLAN DE TRABAJO DEL MENTEE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Resumen y tabla de trabajo.</li> <li>Monitoreo como mentor.</li> </ul>
15:45 A 16:00		COFFEE & NETWORKING BREAK	
<b>SESIÓN 4</b> 16:00 A 17:30	<b>COMPETENCIAS DEL MENTEE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Niveles de las competencias.</li> <li>Tipos de requerimientos del mentee.</li> </ul>	<b>SESIÓN 8</b> 16:00 A 17:30	<b>RESUMEN Y SEGUIMIENTO EN MENTORING</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>Gestión de resultados</li> <li>Gestión de aprendizajes del mentee.</li> </ul>



## DOCENTE ISAÍAS SHARON



- Director Ejecutivo de Smart Coach International Academy
- Psicólogo y Master Coach de P.C.A.
- Master en desarrollo organizacional y gestión estratégica de personas.
- Autor del modelo de coaching integrativo.
- Autor de variados libros y conferencista internacional.



### EL SECRETO DE LAS METAS

Este libro entrega al lector las claves para comprender cómo diseñar metas de alto impacto, saber diferenciar entre los cuatro tipos de metas y sus cuatro naturalezas, para poder direccionar aquello que se desea conseguir de una manera clara y con mayor posibilidad a lograr lo que se desea. Este libro le ayuda a clarificar sus objetivos y diseñarlos de una manera poderosa para su vida personal y profesional.



### MODELO DE COACHING INTEGRATIVO

Modelo de Coaching Integrativo es el libro fundamental de esta metodología de acompañamiento, donde se sientan las bases de su epistemología, enfoque y herramientas de aplicación. A partir de esta metodología se ha construido una escuela de coaching a nivel internacional, con un enfoque que actualmente se enseña y práctica en más de 15 países.



### CLAVES PARA ENTENDER EL COACHING

Esta publicación ha sido pensada para que los lectores puedan comprender en qué consiste realmente el coaching y logren diferenciar esto de otras metodologías, como la capacitación, el entrenamiento, la psicoterapia o las charlas o ejercicios motivacionales. Ayuda a diferenciar entre lo que es y lo que no es, para ayudar a elegir de mejor manera, tanto a quienes desean estudiar y formarse en esta disciplina, como para quienes están buscando iniciar un proceso de coaching personal y no saben con quién realizarlo.

---

LOS **EXECUTIVE TRAININGS** OFRECEN UNA METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE DINÁMICA Y PRÁCTICA. ENTREGAN TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS DE APLICABILIDAD INMEDIATA PARA UNA MEJORA CONTINUA EN SU EMPRESA.

**WORLD·CLASS**  
EXECUTIVE EDUCATION



**PROGRAMAS  
IN - COMPANY**

Nuestros In Company son programas cerrados personalizados pensados especialmente para cubrir las necesidades de su empresa y desarrollar todo el potencial de sus trabajadores. Estos programas pueden ser realizados en sus propias oficinas y dependencias o en alguno de nuestros hoteles asociados.



### ÁREA RECURSOS HUMANOS

Lidere de manera efectiva a su equipo de trabajo, incluyendo la inteligencia emocional y creando un sistema de mejora continua.

- Chip Generacional
- Bienestar Organizacional
- Certificación Internacional en Líder Coach



### ÁREA MARKETING Y VENTAS

Amplíe sus puntos de contacto y potencie sus canales de ventas mediante nuevas técnicas, herramientas y tendencias.

- Marketing Digital
- Social Media Marketing
- Inbound Marketing



### ÁREA HABILIDADES TRANSVERSALES

Transmita y desarrolle habilidades blandas en su equipo de trabajo, aumentando la productividad y el logro de metas a través de un liderazgo positivo.

- Presentaciones Efectivas
- Habilidades de Negociación
- Liderazgo



### ÁREA OPERACIONES Y TECNOLOGÍA

Descubra cómo optimizar la gestión de sus operaciones, crecer como empresa y reducir lo que no genera valor a través de nuevas tecnologías.

- Lean Thinking
- Asset Management Control
- Compras y Abastecimiento

DESARROLLEMOS EN CONJUNTO  
LOS MEJORES PROGRAMAS PARA CADA ÁREA DE SU EMPRESA.

Contacto: Marcela Fuentes | [mfuentes@seminarium.com](mailto:mfuentes@seminarium.com)

## INFORMACIÓN GENERAL

30 - 31 JULIO 2018



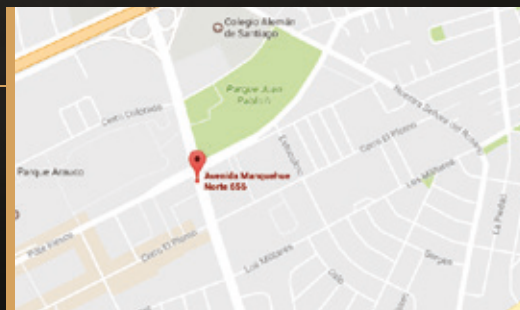
**PLAZA EL BOSQUE, NUEVA LAS CONDES**

Av. Manquehue Norte 656, Las Condes, Santiago



**ESTACIONAMIENTO LIBERADO**

Sujeto a disponibilidad del hotel



### VALOR INDIVIDUAL



23 UF

### GRUPO CORPORATIVO

3 a 5 Ejecutivos



21 UF\*

### MESA CORPORATIVA

6 a más Ejecutivos



CONSULTE POR VALORES PREFERENCIALES

\*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training, en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.

## CONVIERTA SU EQUIPO DE TRABAJO EN UN HIGH PERFORMANCE TEAM

Optimize el rendimiento de sus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre sus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.



APOYAN:



[www.seminarium.com](http://www.seminarium.com)



[/seminariumchile](https://www.facebook.com/seminariumchile)



[/seminariumchile](https://www.linkedin.com/company/seminariumchile)



[@seminariumchile](https://twitter.com/seminariumchile)