



OPEN
TRAINING

DESARROLLO DE MENTORES
CORPORATIVOS

23/24 | OCTUBRE
SANTIAGO

TRANSMITE EL **KNOW HOW** AL
INTERIOR DE TU EMPRESA

PROGRAMA

DESARROLLO DE MENTORES CORPORATIVOS

OPEN TRAINING

DÍA 1

LUNES 23 DE OCTUBRE

DÍA 2

MARTES 24 DE OCTUBRE

8:30 A 9:00	REGISTRO	8:30 A 9:00	REGISTRO
SESIÓN 1 9:00 A 11:00	INTRODUCCIÓN AL MENTORING <ul style="list-style-type: none">Contexto histórico y fundamentos del coaching.Beneficios del mentoring – tipos de mentoring.Las preguntas en mentoring.	SESIÓN 5 9:00 A 11:00	<ul style="list-style-type: none">Definición de estrategias en mentoring.Perfiles comportamentales DISC.
11:00 A 11:30		COFFEE & NETWORKING BREAK	
SESIÓN 2 11:30 A 13:00	GENERACIÓN DE CONFIANZA <ul style="list-style-type: none">Percepción humana y comunicación.Gestión de construcciones lingüísticas para la relación de confianza.	SESIÓN 6 11:30 A 13:00	RETROALIMENTACIÓN EN EL PROCESO DE MENTORING <ul style="list-style-type: none">Métodos de retroalimentación efectiva en mentoring.Modelos y estilos de comportamiento.
13:00 A 14:00		NETWORKING LUNCH	
SESIÓN 3 14:00 A 15:45	GESTIÓN DE OBJETIVOS DE MENTORING <ul style="list-style-type: none">Tipos de objetivos del mentoring.Definición de objetivos con el mentor y mentee.	SESIÓN 7 14:00 A 15:45	PLAN DE TRABAJO DEL MENTEE <ul style="list-style-type: none">Resumen y tabla de trabajo.Monitoreo como mentor.
15:45 A 16:00		COFFEE & NETWORKING BREAK	
SESIÓN 4 16:00 A 17:30	COMPETENCIAS DEL MENTEE	SESIÓN 8 16:00 A 17:30	RESUMEN Y SEGUIMIENTO EN MENTORING <ul style="list-style-type: none">Gestión de resultados.Gestión de aprendizajes de mentee.

Programa sujeto a cambios

OBJETIVOS DE PARTICIPAR

Incorporar y aplicar la metodología del mentoring desde sus fundamentos hasta cómo llevarlo a la práctica profesional de forma concreta y alcanzando resultados medibles en tiempos breves, experimentando el poder del mentoring para el acompañamiento y transformación de personas, equipos y organizaciones.

TEMÁTICA

¿Se imagina que el conocimiento de unos pocos fuera un bien común dentro de su organización? ahora su empresa podrá conseguirlo por medio de un innovador programa, único en su tipo en América Latina.

Forme a sus equipos como Mentores Corporativos para que cuenten con las herramientas y competencias necesarias que les permitan transmitir conocimientos, desarrollar habilidades en sus entornos, y potenciar el desarrollo sostenido de las personas y equipos al interior de las organizaciones, generando un valor único y multiplicador que apoyará la competitividad, innovación y aumento del desempeño.



ÁREAS FUNCIONALES



DIRIGIDO A

Gerencia de RRHH | Gerentes generales | Jefes y subgerentes de áreas de capacitación.

BENEFICIOS DE PARTICIPAR

- Desarrollar competencias claves como mentores y transmitir el conocimiento al interior de la organización.
- Acceso al círculo internacional de egresados de Smart Coach International Academy de manera ilimitada.



CERTIFICADO DE PARTICIPACIÓN
EMITIDO POR SEMINARIUM



PROFESOR ISAÍAS SHARON

- Director Ejecutivo de Smart Coach International Academy
- Psicólogo y Master Coach de PCA.
- Máster en desarrollo organizacional y gestión estratégica de personas.
- Autor del modelo de coaching integrativo.
- Autor de variados libros y conferencista internacional.



EL SECRETO DE LAS METAS

Este libro entrega al lector las claves para comprender cómo diseñar metas de alto impacto, saber diferenciar entre los cuatro tipos de metas y sus cuatro naturalezas, para poder direccionar aquello que se desea conseguir de una manera clara y con mayor posibilidad a lograr lo que se desea.



MODELO DE COACHING INTEGRATIVO

Modelo de Coaching Integrativo es el libro fundamental de esta metodología de acompañamiento, donde se sientan las bases de su epistemología, enfoque y herramientas de aplicación. A partir de esta metodología se ha construido una escuela de coaching a nivel internacional, con un enfoque que actualmente se enseña y practica en más de 15 países.



CLAVES PARA ENTENDER EL COACHING

Esta publicación ha sido pensada para que los lectores puedan comprender en qué consiste realmente el coaching y logren diferenciar esto de otras metodologías, como la capacitación, el entrenamiento, la psicoterapia, las charlas o ejercicios motivacionales.



LOS **OPEN TRAININGS** OFRECEN UNA METODOLOGÍA DE APRENDIZAJE DINÁMICA Y PRÁCTICA. ENTREGAN TÉCNICAS Y HERRAMIENTAS DE APLICABILIDAD INMEDIATA PARA UNA MEJORA CONTINUA EN SU EMPRESA.

INFORMACIÓN GENERAL

23 - 24 OCTUBRE 2017



PLAZA EL BOSQUE, NUEVA LAS CONDES
Av. Manquehue Norte 656, Las Condes, Santiago



ESTACIONAMIENTO LIBERADO



VALOR INDIVIDUAL



21 UF

GRUPO CORPORATIVO

3 a 5 Ejecutivos



19 UF*

MESA CORPORATIVA

6 a más Ejecutivos



CONSULTA POR VALORES
PREFERENCIALES

*Valor por persona para pase de tres a cinco ejecutivos.

Anulaciones : vía email hasta 5 días hábiles antes del inicio del training, en caso contrario, se facturará el cupo respectivo.

CONVIERTA SU EQUIPO DE TRABAJO EN UN HIGH PERFORMANCE TEAM

Optimize el rendimiento de sus equipos organizacionales incentivando la participación del grupo completo en el programa. Esta dinámica fomenta un mejor trabajo en equipo, potencia los talentos, la motivación y relaciones interpersonales que se traducen en ventajas frente a la competencia.

Incrementa el ROI sobre sus iniciativas de actualización y perfeccionamiento ejecutivo.



APOYAN:



www.seminarium.com



[/seminariumchile](https://www.facebook.com/seminariumchile)



[/seminariumchile](https://www.linkedin.com/company/seminariumchile)



[@seminariumchile](https://twitter.com/seminariumchile)

www.seminarium.com · ventas@seminarium.com · (562) 2430 6894



PROGRAMAS IN-COMPANY

**LO INVITAMOS A FORMAR A SUS EQUIPOS CON CONTENIDOS FLEXIBLES,
ADAPTADOS A SUS NECESIDADES Y LA REALIDAD
DEL DÍA A DÍA DE SU EMPRESA.**

ALGUNOS DE NUESTROS PROGRAMAS DISPONIBLES:



ÁREA RECURSOS HUMANOS

Diseño Estratégico de Competencias
Desarrollo de Mentores Corporativos
Chip Generacional



ÁREA MARKETING

Marketing Digital
Social Media
Publicidad 2.0



ÁREA HABILIDADES TRANSVERSALES

Negociación Comercial
Presentaciones Efectivas
Certificación Internacional en Líder
Fracaso Positivo

DESARROLLEMOS EN CONJUNTO
LOS MEJORES PROGRAMAS PARA CADA ÁREA DE SU EMPRESA.

Contacto: Marcela Fuentes | mfuentes@seminarium.com