

▶ PROGRAMA 2016 / 2016 PROGRAM

	Lunes 14 de Nov. <i>Monday, Nov .14</i>	Martes 15 de Nov. <i>Tuesday, Nov .15</i>	Miércoles 16 de Nov. <i>Wednesday, Nov. 16</i>	Jueves 17 de Nov. <i>Thursday, Nov. 17</i>
9:00		La Naturaleza de las Negociaciones Efectivas <i>The Nature of Effective Negotiations</i> Bill Kahn	Estilos de Negociación <i>Negotiation Styles</i> Bill Kahn	Estrategías de Resolución de Conflictos y los Roles de Terceros <i>Conflict Resolution Strategies and 3rd Party Roles</i> Bill Kahn
10:00		<i>Networking Coffee Break</i>		
11:00		Negociación Competitiva <i>Competitive Bargaining</i> Bill Kahn	Negociaciones con Empresas <i>Negotiations with Organizations</i> Bill Kahn	Gerentes y Mediadores <i>Managers and Mediators</i> Bill Kahn
12:00	Influencia y Persuasión <i>Influence and Persuasion</i> Michelle Barton	<i>Almuerzo / Lunch</i>		Entrega de Certificado <i>Certificate Ceremony</i>
13:00		Los 6 Principios de la Persuasión <i>Six Principles of Persuasion</i> Michelle Barton	Negociaciones Basadas en Principios <i>Principled Bargaining</i> Bill Kahn	Negociación Multilateral <i>Multi-part Negotiations</i> Bill Kahn
14:00	El Arte de la Persuasión <i>The Art of Persuasion</i> Michelle Barton	<i>Networking Coffee Break</i>		
15:00		El Arte de la Comunicación <i>The Art of Communication</i> Michelle Barton	Planificación y Preparación <i>Planning and Preparation</i> Bill Kahn	Conclusión y Plan de Acción <i>Conclusion and Action Planning</i> Bill Kahn
16:00	Implementar la Persuasión <i>Implementing Persuasion</i> Michelle Barton	<i>Study Time</i>		
17:00				
18:00				
19:00				
20:00				
21:00				

\*Programa sujeta a cambios



# STRATEGIC NEGOTIATION PROGRAM

## PROGRAMA ÚNICO Y EXCLUSIVO PARA EJECUTIVOS LATINOAMERICANOS

### PARA INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

#### ARGENTINA

Representante  
Daniel Montero  
dmontero@seminarium.com  
Tel: (11) 5 437 5773 | Móvil: (11) 15 5 162 8024

#### BOLIVIA

Viceversa Group  
Cinthya Costa  
ccosta@viceversagroup.com  
Tel: (5912) 241-9438 | Móvil: (591) 7061 1400

#### BRASIL

Orlando Rodrigues  
Representante  
orodrigues@seminarium.com.br  
Tel: (55) 11 3280 9596 | Móvil: 11 98446 2627

Laura Marquez (RS)

Representante  
lmarquez@seminarium.com  
Tel: (55) 55 9120 3499

#### CHILE

Seminarium Chile  
Mónica Aguilar  
maguilar@seminarium.com  
Tel: (56) 2 2430 6841

#### COLOMBIA

Seminarium Colombia  
Adriana Higuera Gómez  
adriana.higuera@seminarium.com.co  
Tel. (571) 6170766 | 7429225-7429364  
Cel: 3183726689

#### ECUADOR

Seminarium Ecuador  
María Rosa Tapia  
mtapia@seminarium.com.ec  
Tel. (5932) 223 9782 | Móvil: 0994767181

#### GUATEMALA, EL SALVADOR, HONDURAS

Panamerican Business School  
ventasgt@seminarium.com  
Tel: (502) 2327 2660

#### MÉXICO

The Next Step in Management  
Francisco Ruiz  
ventasmex@thenextstepmanagement.com  
Tel. 55 6819 9247

#### PANAMÁ, NICARAGUA, COSTA RICA

Representante  
Jairo Hom  
jairo.hom@seminarium.com.co  
Tel. 506-47025750

#### PERÚ

Seminarium Perú  
Beatriz Valencia  
beatriz.valencia@seminarium.pe  
Tel: (511) 610 7272, anexo 211

#### REPÚBLICA DOMINICANA, PUERTO RICO

Intras  
Ingrid Klavemann  
ingrid.klavemann@intras.com.do  
Tel: (809)542-0126

#### URUGUAY

Representante  
Daniel Montero  
dmontero@seminarium.com  
Tel: (5411) 5 437 5773 | Móvil: (54911) 5 162 8024

#### VENEZUELA

Intelectum Venezuela  
venezuela@seminarium.com  
Tel: (58) 212-89523473 | Móvil: (58) 412 2290213 / 414 2433153

Para otros países por favor contactar a  
**SEMINARIUM INTERNACIONAL**  
Teléfono: (56) 22430 6837  
internacional@seminarium.com

